

17 NOV 2016

Nerim nomme Michel Drobnjak au poste de directeur des ventes directes



Michel Drobnjak prend la direction des ventes directes de l'opérateur Nerim.

En tant que directeur des ventes directes de Nerim, Michel Drobnjak pilotera les 7 agences de l'opérateur dans l'Hexagone avec pour objectif accroître les ventes aux PME.

Nerim veut accélérer sur le marché des PME. Pour cela, l'opérateur a décidé de renforcer ses équipes managériales en nommant Michel Drobnjak au poste de directeur des ventes directes (60% du CA). Sa mission principale sera de développer l'activité commerciale de Nerim auprès des PME régionales. Pour cela il pilotera le réseau de 7 agences que la société a bâties en région. Il aura également à charge de consolider la présence de Nerim auprès des ETI en région parisienne.

Michel Drobnjak possède déjà une solide expérience dans le domaine de la vente de services télécom en B2B. Il a débuté sa carrière en 1998 au sein du groupe Sagem en tant qu'ingénieur commercial PME. Il gravit les échelons pour finalement devenir chef des ventes B2B. Il quitte Sagem en 2005 et occupe ensuite de nombreux postes de direction commerciale pour IDEP multimédias, et SFD Entreprise. Avant de rejoindre Nerim, il assurait les fonctions de chef des ventes régionales d'Elis pour le Centre-Est.

Par Oscar Barthe



<http://www.itrnews.com/index.php/articles/165743/nerim-nomme-michel-drobnjak-directeur-ventes-directes.html>

Nerim nomme Michel Drobnjak directeur des ventes directes

Publié le 17 Novembre 2016

L'opérateur Internet et Télécom renforce ses équipes managériales avec la nomination de Michel Drobnjak à la direction des ventes directes. Michel Drobnjak aura pour principales missions de développer l'activité commerciale des PME régionales, organisée autour de 7 agences à travers la France, et de consolider la présence de Nerim sur le marché des ETI en Ile-de France.

Michel Drobnjak a démarré sa carrière en 1998, au sein du Groupe Sagem, dans la division Terminaux et Bureautique, où il prend le poste d'Ingénieur Commercial PME. Année après année, il gravit les échelons au sein du groupe et devient tour à tour Ingénieur Grands Comptes puis Chef de Ventes B2B.

En 2005, il devient Directeur Régional IDF d'IDEP Multimédia SAS, société de services Web pour les entreprises. 7 ans plus tard, il intègre SFD Entreprise, filiale du Groupe SFR, en qualité de Chef des Ventes B2B IDF. En 2014, il prend la direction régionale des ventes B2B Centre-Est du Groupe ELIS.

<http://www.itchannel.info/index.php/articles/165743/nerim-nomme-michel-drobnjak-directeur-ventes-directes.html>

Nerim nomme Michel Drobnjak directeur des ventes directes

Jeudi 17 Novembre 2016

L'opérateur Internet et Télécom renforce ses équipes managériales avec la nomination de Michel Drobnjak à la direction des ventes directes. Michel Drobnjak aura pour principales missions de développer l'activité commerciale des PME régionales, organisée autour de 7 agences à travers la France, et de consolider la présence de Nerim sur le marché des ETI en Ile-de France.

Michel Drobnjak a démarré sa carrière en 1998, au sein du Groupe Sagem, dans la division Terminaux et Bureautique, où il prend le poste d'Ingénieur Commercial PME. Année après année, il gravit les échelons au sein du groupe et devient tour à tour Ingénieur Grands Comptes puis Chef de Ventes B2B.

En 2005, il devient Directeur Régional IDF d'IDEP Multimédia SAS, société de services Web pour les entreprises. 7 ans plus tard, il intègre SFD Entreprise, filiale du Groupe SFR, en qualité de Chef des Ventes B2B IDF. En 2014, il prend la direction régionale des ventes B2B Centre-Est du Groupe ELIS.

<http://www.itrmanager.com/index.php/articles/165743/nerim-nomme-michel-drobnjak-directeur-ventes-directes.html>

Nerim nomme Michel Drobnjak directeur des ventes directes

jeudi 17 novembre 2016

L'opérateur Internet et Télécom renforce ses équipes managériales avec la nomination de Michel Drobnjak à la direction des ventes directes. Michel Drobnjak aura pour principales missions de développer l'activité commerciale des PME régionales, organisée autour de 7 agences à travers la France, et de consolider la présence de Nerim sur le marché des ETI en Ile-de France.

Michel Drobnjak a démarré sa carrière en 1998, au sein du Groupe Sagem, dans la division Terminaux et Bureautique, où il prend le poste d'Ingénieur Commercial PME. Année après année, il gravit les échelons au sein du groupe et devient tour à tour Ingénieur Grands Comptes puis Chef de Ventes B2B.

En 2005, il devient Directeur Régional IDF d'IDEP Multimédia SAS, société de services Web pour les entreprises. 7 ans plus tard, il intègre SFD Entreprise, filiale du Groupe SFR, en qualité de Chef des Ventes B2B IDF. En 2014, il prend la direction régionale des ventes B2B Centre-Est du Groupe ELIS.

<http://www.itrinnovation.com/index.php/articles/165743/nerim-nomme-michel-drobnjak-directeur-ventes-directes.html>

Nerim nomme Michel Drobnjak directeur des ventes directes

Publié le 17 Novembre 2016

L'opérateur Internet et Télécom renforce ses équipes managériales avec la nomination de Michel Drobnjak à la direction des ventes directes. Michel Drobnjak aura pour principales missions de développer l'activité commerciale des PME régionales, organisée autour de 7 agences à travers la France, et de consolider la présence de Nerim sur le marché des ETI en Ile-de France.

Michel Drobnjak a démarré sa carrière en 1998, au sein du Groupe Sagem, dans la division Terminaux et Bureautique, où il prend le poste d'Ingénieur Commercial PME. Année après année, il gravit les échelons au sein du groupe et devient tour à tour Ingénieur Grands Comptes puis Chef de Ventes B2B.

En 2005, il devient Directeur Régional IDF d'IDEP Multimédia SAS, société de services Web pour les entreprises. 7 ans plus tard, il intègre SFD Entreprise, filiale du Groupe SFR, en qualité de Chef des Ventes B2B IDF. En 2014, il prend la direction régionale des ventes B2B Centre-Est du Groupe ELIS.

 Réagir à cet article |  Transférer par mail |  Imprimer l'article avec |  Noter